

censhare Partner Network

Die unwiderstehliche Omnichannel Content Plattform für Ihre Kunden.

Warum censhare?

- Setzen Sie sich von Ihren Wettbewerbern durch eine einzigartige Softwarelösung ab, die den Bedarf moderner CIOs und CMOs abdeckt
- Verringern Sie die Kosten für Vertrieb und Projektabwicklung mit unserem massgeschneiderten Partnermodell und der passenden Infrastruktur
- Verringern Sie Projektrisiken durch unser Support-Modell

Entworfen, um das Ergebnis zu steigern

Unsere Kunden erwarten erfahrene, qualifizierte Partner, um ihnen bei der Gestaltung und Umsetzung ihrer digitalen Transformationsstrategie zu helfen. Als Software-Anbieter liegt unser Fokus auf der Entwicklung und Unterstützung unserer Omnichannel Content Plattform, die im Mittelpunkt solcher Transformationsprojekte steht.

Zusammen können wir eine ganzheitliche Lösung anbieten, die ihre Kundennähe und unsere technische Expertise in einem führenden Produkt vereint.

Mit seinem klaren Fokus auf das Ergebnis ist das Investment in unser Partner Programm der Grundstein für höchste Kundenzufriedenheit.

Lassen Sie uns gemeinsam anfangen

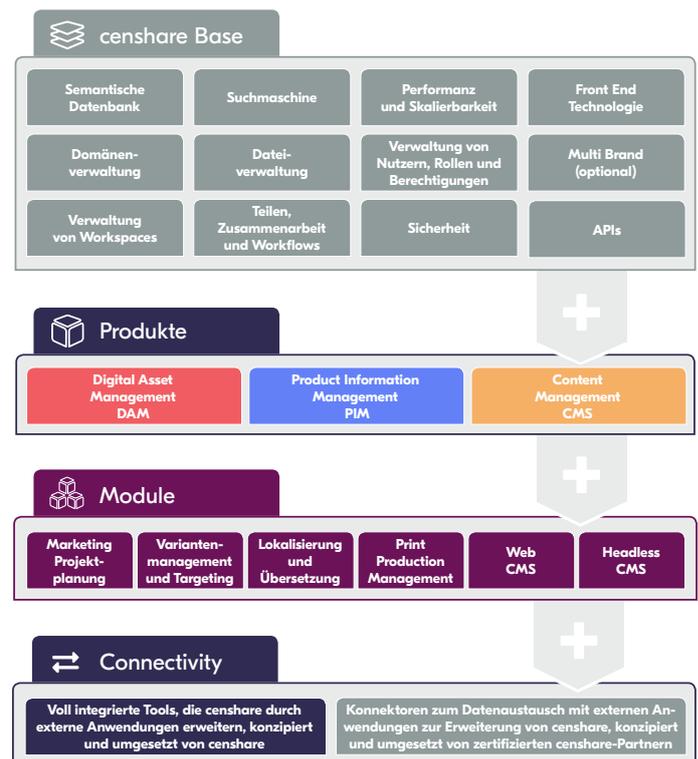
Registrieren Sie sich auf partner.censhare.com, oder senden Sie eine Email an alliances@censhare.com, und lassen Sie uns gemeinsam die nächste Welle der digitalen Transformation anführen.

Steigern Sie Ihren Wert für Ihre Kunden

Als censhare-Partner haben Sie Zugriff auf zielgerichtete Ressourcen und beste Unterstützung.

Unser Partnerprogramm basiert auf:

- **Go to Market Unterstützung:** Arbeiten Sie eng mit censhare zusammen und führen Sie Marketing- und Vertriebsaktionen mit uns durch.
- **Ausbau Ihrer censhare-Kenntnisse in der Praxis:** Durch ein gut geplantes und gemeinsames Service-Modell werden Sie Ihren Kunden zum Erfolg verhelfen und dabei Ihren Umsatz mit censhare steigern.
- **Entwicklung Ihrer Fachkenntnisse:** censhare bietet eine Reihe von Angeboten – von Trainings und Zertifizierungen zur erfolgreichen Integration bis zur Consulting-Expertise – die Ihnen helfen, den steigenden Anspruch an Marketing Technologien zu beherrschen und die erforderlichen Fähigkeiten zu entwickeln, um Unternehmen erfolgreich zu bedienen.



Vorteile des Partner-Programms

Steigern Sie Ihr Know How durch die einzigartigen Vorteile in den unterschiedlichen Stufen des censhare Partner Programmes und direkten Zugriff auf eine Vielzahl von unterstützenden Maßnahmen.

Vorteile	Consulting	Silver	Gold	Platinum
Zugang zu unserem Partner Portal Finden Sie alle Informationen, einschließlich der neuesten Entwicklungen hinsichtlich Trainings, Produktupdates, Service Levels, Support und Preislisten unserer Produkte.	✓	✓	✓	✓
Vertriebs- und Pre-Sales-Unterstützung Mit unserer Lead-Registrierung schützen Sie Ihre Leads und erhalten Unterstützung direkt von Ihrer censhare Landesgesellschaft, z.B. wenn Sie mit uns Ihre Kunden besuchen möchten, einen Plan zur Kundenakquise erstellen, eine gemeinsame Präsentation beabsichtigen, Vertriebsunterlagen oder technische Unterstützung benötigen.	✓	✓	✓	✓
Gelistet als Partner auf unserer Website Zeigen Sie Ihr Logo und eine Unternehmensbeschreibung auf censhare.com, um Interessenten auf Ihre Produkte und Dienstleistungen aufmerksam zu machen.	✓	✓	✓	✓
Reduzierte Kosten für Implementierungs-Support Unsere Professional-Services-Abteilung bietet Ihnen Unterstützung bei der Entwicklung, Beratung oder beim Projektmanagement an – zu reduzierten Preisen. Wir helfen Ihnen, censhare zu implementieren und zu pflegen, auch als gemeinsames Team.		✓	✓	✓
Zugang zum Partner Helpdesk Unser Ticket-System leitet Ihre Supportanfragen direkt an Ihren Spezialisten in unserem Support-Team weiter. Die Antwortzeiten sind in der Supportvereinbarung festgelegt.		✓	✓	✓
Partner Account Manager Ein dedizierter Account Manager stellt die Aufmerksamkeit sicher, die Sie verdienen – vom Finden der richtigen censhare-Lösung und den neuesten Informationen zu Produktupdates bis zur Unterstützung bei Präsentationen.		✓	✓	✓
Rabattierte Trainings Zugang zu allen Trainings zu reduzierten Preisen.		✓	✓	✓
Gemeinsame Kampagnen und Go-To-Market-Unterstützung censhare unterstützt Sie bei gemeinsamen LeadGen-Kampagnen. Wir erstellen gemeinsam einen Go-To-Market-Plan für jedes Jahr und unterstützen Sie aktiv, z.B. durch Cold-Calling-Aktionen oder gemeinsame Events.			✓	✓
Umsatz aus First und Second Level Support Sie erhalten alle Möglichkeiten, um Second-Level-Support für Ihre Kunden durchzuführen. censhare leistet Third-Level-Support, so dass Sie Ihre Kunden perfekt betreuen können.			✓	✓
Provision für die erfolgreiche Vermittlung von Neukunden Vermittlungsprovision für Lizenz-Neugeschäft, deren Höhe vom Partnervertrag und Ihrem Partnermodell abhängt.	optional	optional	optional	optional
Zugang zum Vorstand, Sponsoring und strategische Zusammenarbeit Erhalten Sie direkten Zugang zur censhare-Vorstandsebene, z.B. für Strategie-Meetings, Besuche bei VIP-Kunden, gemeinsame Planung und Abstimmung der Geschäftsentwicklung, Diskussion der Produkt-Roadmap, oder zur Teilnahme an Projektgruppen zur Steuerung großer Implementationen.				✓
Bevorzugter Partner für große Projekte Seien Sie unsere erste Wahl für internationale censhare-Projekte bei anspruchsvollen Kunden, die mehrere Marken, Märkte und Sprachen bedienen müssen.				✓
Bonus-Guthaben Erhalten Sie Bonusguthaben, das Sie für Trainings und Professional Services bei censhare verwenden können.		€ 1,250	€ 2,500	€5,800

censhare GmbH Email: info@censhare.com www.censhare.com

Copyright © 2022 censhare

Alle Rechte vorbehalten. censhare und sonstige Warenzeichen sind Warenzeichen der censhare GmbH oder ihrer Tochtergesellschaften. Sonstige Warenzeichen können Warenzeichen ihrer jeweiligen Eigentümer sein.

So erreichen Sie den Partnerstatus Silver, Gold und Platinum

Sie finden die Voraussetzungen für jeden Partnerstatus untenstehend, und Sie können mit Ihrem Partner Account Manager besprechen, ob Sie die Voraussetzungen für Ihren angestrebten Status erfüllen und wie Sie ihn erreichen können. Wir werden die Voraussetzungen einmal im Jahr bei einem jährlichen Partnertreffen neu bewerten.

Voraussetzungen	Consulting	Silver	Gold	Platinum
Anmeldung zu unserer Partner Community	✓	✓	✓	✓
Unterzeichnete Vertraulichkeitsvereinbarung	✓	✓	✓	✓
Unterzeichneter Partnervertrag		✓	✓	✓
Mindestens eine gemeinsame Opportunity		✓	✓	✓
Abgeschlossenes Partner-Sales- und Produkt-Training	✓	✓	✓	✓
Gemeinsamer Go-To-Market Plan		✓	✓	✓
Durch censhare zertifizierte Mitarbeiter in den Bereichen				
Foundation		2	4	6
Business		2	4	6
Solution Consulting		1	1	1
Support			2	2
Gemeinsamer Businessplan, gemeinsames Sponsoring und quartalsweise Business Review				✓
Jährlicher Mindestumsatz im Lizenz-Neugeschäft		€ 50.000	€ 100.000	€250.000